

# PROGRAMME IDÉES

L'INNOVATION COMMENCE ICI 

Accompagner  
la croissance des  
**START-UP**  
du secteur logiciel  
en France

# ÉDITO

Parce qu'il n'est jamais simple de se développer lorsqu'on est une jeune entreprise, Microsoft France a lancé en octobre 2005 le Programme IDÉES destiné à soutenir la croissance des start-up innovantes du secteur du logiciel.

Conçue en partenariat avec des sociétés de capital-risque françaises et des incubateurs publics, cette initiative doit permettre chaque année à vingt-cinq entreprises françaises à très haut potentiel de bénéficier de l'aide technologique, marketing et commerciale des équipes de Microsoft France et de son écosystème.

Un an après son lancement, nous sommes particulièrement fiers de ce programme de parrainage et de sa réussite.

De Business Objects à Dassault Systèmes en passant par Ilog et Kelkoo, l'histoire de l'informatique en France montre que les grandes sociétés de ce secteur se sont toutes développées dans le sillon de grands groupes, et nous espérons que ce programme de parrainage favorisera l'émergence des nouveaux leaders de l'industrie française du logiciel.



## Marc Jalabert

Directeur de la Division Plateforme et Écosystème  
Microsoft France  
[marc.jalabert@microsoft.com](mailto:marc.jalabert@microsoft.com)

# Des « IDÉES » pour mieux entreprendre

Microsoft France a lancé en octobre 2005 le programme IDÉES (Initiative pour le Développement Économique des Éditeurs de logiciels et des Start-up) destiné à favoriser chaque année le développement de vingt-cinq start-up innovantes de l'industrie française du logiciel.



Placé sous la responsabilité de la Division Plateforme et Écosystème de Microsoft France, ce programme a pour mission de soutenir la croissance de jeunes éditeurs de logiciel à haut potentiel en leur offrant :

- ▶ une **assistance technologique**, avec la mise à disposition du Microsoft Technology Center, basé à Paris, au sein duquel les éditeurs peuvent développer et tester leurs applications en bénéficiant du soutien des consultants de Microsoft France;
- ▶ un **support commercial et marketing** qui leur permet d'optimiser leur visibilité en étant associés à des événements marketing et à des présentations commerciales clients;
- ▶ un **support à l'internationalisation**, qui leur offre la possibilité de s'appuyer sur le réseau mondial de Microsoft et de percer plus vite à l'international;
- ▶ un **support au financement**, par l'introduction auprès des capitaux risqués et incubateurs partenaires du programme, mais aussi à l'aide au montage de dossiers (Oseo, crédit impôt recherche, subventions européennes).

La France est le premier pays au monde à accueillir cette initiative de parrainage. Un an après son lancement, le programme rencontre un incontestable succès : pour l'année 2006-2007, 350 entreprises se sont portées candidates et d'autres filiales de Microsoft sont déjà en train de mettre en place des programmes similaires.

Le programme IDÉES illustre l'engagement de Microsoft France en faveur du développement de l'économie du logiciel en France, qui représente aujourd'hui le principal moteur de croissance du secteur informatique et une carte maîtresse pour l'économie française. Selon les résultats d'une étude récente, les éditeurs français de logiciels sont des sociétés dynamiques, inventives et créatrices d'emplois\*. En outre, avec deux représentants dans le top six des éditeurs d'origine européenne, la France du logiciel démontre qu'elle est également capable de belles réussites à l'échelle internationale\*\*.

Ce sont ces entreprises qui, demain, garantiront à la France une place dans le peloton de tête des sociétés de l'information et contribueront à son rayonnement, au même titre que l'excellence de notre recherche publique, de nos grandes écoles et de nos filières universitaires.

**Il est fondamental pour Microsoft France d'aider ses partenaires les plus innovants, mais aussi les plus fragiles, à franchir avec succès les étapes stratégiques de leur développement, en France puis à l'international.**

**Telle est la vocation du programme IDÉES.**

\* Cartographie éclairante des Éditeurs de Logiciels Français, Syntec informatique, Ministère des PME, du Commerce, de l'Artisanat des Professions libérales (IDC/CXP), juin 2006.

\*\* Dassault Systèmes et Business Objects selon étude de l'AFDEL (Association Française Des Éditeurs de Logiciels) / PAC de novembre 2006.



## SOMMAIRE

### Loisirs numériques

BOONTY .....	7
TOTAL IMMERSION .....	8

### Logiciel d'entreprise

AS INFOR .....	9
EQUITIME .....	10
EXCENTIVE .....	11
INTRASENSE .....	12
KAYENTIS .....	13
PERTINENCE .....	14
SEEMAGE .....	15
SINEQUA .....	16
XCALIA .....	17

### Mobilité

ALIAN TIZ .....	18
CODAS YSTEM .....	19
EVERBEE NETWORKS .....	20
MIYOWA .....	21
SPARUS SOFTWARE .....	22
VOLUNTIS .....	23

### Robotique

ROBOSOFT .....	24
----------------	----

### Sécurité

KEENEO .....	25
PRIM'X .....	26
SKYRECON SYSTEMS .....	27

### Software as a Service

IDYLIS .....	28
KALIBRAXE .....	29
KDS .....	30
NEOCASE SOFTWARE .....	31

### Microsoft Technology Center

Les Partenaires du Programme IDÉES .....	34
---	----

## BOONTY

« En participant au programme IDÉES, Boonty élargit de manière significative son potentiel de développement et réaffirme sa position de leader mondial dans la distribution de jeux vidéo online. »

Mathieu Nouzareth, CEO de Boonty.

Loisirs  
numériques

Fondée en 2001 à Paris par Mathieu et Romain Nouzareth, la société Boonty propose une solution clé en main de vente de jeux vidéo pour PC et téléphones portables sur Internet. Boonty crée, opère et gère les canaux de distribution des jeux en téléchargement et négocie les droits d'exploitation des jeux vidéo auprès des éditeurs, pour les grands FAI et portails du monde entier.



« Notre partenariat avec Microsoft représente une visibilité et une légitimité supplémentaires pour Boonty ainsi qu'un développement significatif de notre offre. En nous faisant partager son support de développement technologique, Microsoft nous permet de prévoir l'évolution des logiciels d'exploitation de Windows à moyen et long terme et d'en tirer profit. Nous finalisons actuellement des applications intégrées au Media Center pour le lancement de Windows Vista dans le cadre du Programme IDÉES. »

Mathieu Nouzareth, CEO de Boonty.

### TÉMOIGNAGE CLIENT

« Les résultats dépassent nos espérances. L'équipe Boonty a parfaitement répondu aux attentes de nos clients. En proposant constamment de nouvelles offres et promotions, ils ont permis d'accroître les ventes. »

Laurent Gayout, Directeur d'Interactivity Eurosport.

### TÉMOIGNAGE CAPITAL RISQUEUR

« Boonty a su mettre à profit toutes ses ressources internes, notamment technologiques, pour maintenir son niveau de croissance et soutenir l'explosion du marché du jeu online. Son équipe, exceptionnelle et visionnaire, a hissé la société au rang de leader mondial. Le programme IDÉES constitue une chance unique pour Boonty de profiter de la force et du réseau de Microsoft pour accélérer sa pénétration du marché. »

Jérôme Pujol, VP Private Equity de Rothschild Gestion.

### TECHNOLOGIES

Microsoft® Visual C++®, Microsoft® Windows® Media Center, Microsoft® Visual Studio® 2005.

### RÉFÉRENCES COMMUNES

Atari - Infogrames, UbiSoft, Acclaim, Sega, Wildtangent, GameHouse.

Cette entreprise est labellisée Jeune Entreprise Innovante et soutenue par OSEO.



### Contact

Mathieu Nouzareth  
mathieu@  
boonty.com  
01 42 73 74 00  
75 rue des Plantes  
75014 Paris  
www.boonty.net

# TOTAL IMMERSION

« Aujourd'hui, grâce à l'intégration de la technologie de Total Immersion, nos projets peuvent être vérifiés dans les phases numériques et par ce biais nous pouvons réaliser des prototypes physiques plus proches de la réalité, réduisant ainsi le temps de bouclage modélisation/maquette physique. »

Javier Posselt, Pilote du projet chez Renault.

Loisirs numériques

Créée en 1999, Total Immersion s'est spécialisée dans le domaine de la Réalité Augmentée. Son logiciel phare, D'Fusion®, permet d'intégrer en temps réel, dans un flux vidéo, des images de synthèse 3D interactives parfaitement réalistes. Total Immersion propose des applications dans des secteurs tels que l'automobile, la défense et l'Entertainment.

« Au-delà du soutien technologique et de la forte visibilité que nous assure le programme IDÉES, Microsoft France nous procure un réel avantage compétitif en offrant aussi une crédibilité unique aux solutions que nous proposons ».   
Bruno Uzzan, PDG de Total Immersion.



## TÉMOIGNAGE CLIENT

En apportant sa technologie D'Fusion®, Total Immersion introduit une nouvelle dimension dans l'étude du design de modèles automobiles. Fonctionnant en temps réel, sur PC standard, équipé des outils Microsoft - utilisation du format DirectX - et promettant des résultats HD, D'Fusion® permet aux équipes de design, chez Renault S.A.S. notamment, de valider en amont le design d'un prochain modèle. Le conducteur, muni d'un casque spécial, peut ainsi visualiser des modèles virtuels de cockpits superposés à l'image de l'habitacle réel.

« Aujourd'hui, grâce à l'intégration de la technologie de Total Immersion, nos projets peuvent être vérifiés dans les phases numériques et par ce biais nous pouvons réaliser des prototypes physiques plus proches de la réalité, réduisant ainsi le temps de bouclage modélisation/maquette physique. Cela entraîne donc une amélioration de notre performance en qualité et en termes de délais dans le processus de conception ».

Javier Posselt, Pilote du projet chez Renault.

## TÉMOIGNAGE CAPITAL RISQUEUR

« Le soutien de Microsoft permet aux équipes de Total Immersion d'accéder aux dernières innovations en provenance de Microsoft; en parallèle, Microsoft est un partenaire efficace dans des actions de co-Marketing ».

Philippe Collombel, Gérant Associé, Partech International.

## TECHNOLOGIES

Microsoft® DirectX®, Microsoft® Visual C++®, Microsoft® Windows XP, Microsoft® Visual Studio® 2005.

## RÉFÉRENCES COMMUNES

Renault, PSA, BMW, St Gobain, Le Parc du Futuroscope, CBS News, France Télévision.

Cette entreprise est labellisée Jeune Entreprise Innovante et soutenue par OSEO.

# AS INFOR

Logiciel d'entreprise

« Le programme IDÉES de Microsoft nous permet d'accélérer l'internationalisation de notre société. »

Olivier Proïa, Directeur Général, AS INFOR.

Créé en 1994, AS INFOR s'est imposé progressivement comme le spécialiste des solutions innovantes pour le commerce spécialisé. Sa solution, winShop.net, intègre un ensemble d'outils constituant une solution complète de pilotage et de gestion d'un réseau de points de vente.

Déjà choisi par plus de 120 enseignes connues, winShop.net est aujourd'hui installé dans plus de 6000 magasins à travers 26 pays et traduit en 10 langues. winShop.net accompagne les enseignes sur leur marché local et international.



« Depuis notre création en 1994, nous développons nos solutions sur les technologies Microsoft. L'analyse des attentes du marché des petites et moyennes entreprises nous a permis de constater que les enseignes sont à la recherche d'une offre globale et intégrée Siège et Magasins. Ainsi est née la solution winShop AX, basée sur winShop.net, progiciel de gestion pour les chaînes de magasins dédiées au commerce spécialisé et Microsoft Dynamics-AX, progiciel de gestion intégrée pour les PME et grands comptes. Grâce à cette offre, nous apportons une réponse complète et innovante aux besoins des enseignes ».

Laurent Balayre, Président, AS INFOR.

## TÉMOIGNAGE CLIENT

Pour améliorer la gestion de ses magasins, Habitat a opté pour la solution logicielle winShop.net permettant une interaction en temps réel du back-office et de l'ensemble des TPV (Terminaux Points de Vente) par le biais de services Web.

« Nous avons retenu la solution winShop.net d'AS INFOR pour cinq raisons majeures: sa capacité d'intégration, la parfaite synchronisation de l'environnement .NET avec les technologies Microsoft déjà déployées, l'ergonomie des interfaces utilisateurs, la présence d'outils de reporting paramétrables et performants et, enfin, le support multilingue ».

Yves Gauguier, DSI d'Habitat.

## TECHNOLOGIES

Microsoft® SQL Server™ 2005, Plate-forme .NET, Microsoft® Visual Studio® 2005, Microsoft® Dynamics AX.

## RÉFÉRENCES COMMUNES

Aelia, Aubert, Cultura, Estée Lauder, Lenôtre, France Loisirs, Habitat, Norauto, L'Oréal, Photo Service, Sephora, Sia, Swatch, Yves Rocher.



Contact

Laurent Balayre  
laurent.balayre@asinform.com  
01 60 19 50 50  
12 Parc Burospace  
91571 Bièvres Cedex  
www.asinform.com



Contact

Bruno Uzzan  
bruno.uzzan@t-immersion.com  
01 46 25 97 44  
22 rue Edouard Nieuport  
92150 Suresnes  
www.t-immersion.com

“ En quelques années, Equitime est devenu, sur la scène internationale, le leader incontestable des systèmes de Gestion des Temps et des Activités. ”

Bernard-Louis Roques, General Partner, Truffle Venture.

Logiciel  
d'entreprise

Créée en 1999 à Grenoble, Equitime propose aux entreprises des solutions progiciels simples d'usage et puissantes, pour bâtir, suivre et compter les plannings de personnel. Tout en s'adaptant aux logiques métiers de ses clients, Equitime renouvelle les concepts traditionnels de la Gestion des Temps et des Activités (GTA), en ajoutant la dimension du prévisionnel à celle du réalisé, source d'amélioration de la productivité et de la relation avec les employés et les clients. Spin-off de l'Université Joseph Fournier, Equitime est la première société française à avoir bénéficié de la loi sur l'innovation de 1999.



« Nous avons fait le choix des environnements Microsoft dès le début. Ils nous ont permis de concilier la puissance d'un progiciel de gestion d'entreprise avec la nécessité d'obtenir des outils simples d'usage, souples, et intuitifs, même lorsque les plannings sont complexes. Plus simples et plus puissants, c'est ce que nous disent nos clients, et c'est une des clés de notre développement ».

Georges Weil, Président Directeur Général, Equitime.

## ➤ TÉMOIGNAGE CLIENT

« Médiamétrie est la référence en matière de mesure d'audience du monde audiovisuel. AgileTime™ s'est révélé être l'outil essentiel qui accompagne aujourd'hui l'ensemble du processus de production, de la planification des enquêteurs jusqu'au calcul de leur temps de travail, et nous permet, à partir des données récoltées, d'envisager une analyse de nos coûts de production très détaillée. De plus, la badgeuse virtuelle s'est parfaitement intégrée sur les 230 postes de travail, l'application s'apparentant à un Intranet classique couplé à une base SQL Server ».

David Ledoux, Responsable Informatique & Télécom, Médiamétrie.

## ➤ TÉMOIGNAGE CAPITAL RISQUEUR

« En quelques années, Equitime est devenu, sur la scène internationale, le leader incontestable des systèmes de Gestion des Temps et des Activités, et ce dans des secteurs aussi variés que la santé, la restauration, le transport, les loisirs, les collectivités. Le parrainage de Microsoft est une reconnaissance du savoir faire et du potentiel de la société ».

Bernard-Louis Roques, General Partner, Truffle Venture.

## ➤ TECHNOLOGIES

Microsoft® Windows®, Microsoft® Windows Server™, Microsoft® .NET Framework, Microsoft® SQL Server™ 2005, IIS.

## ➤ RÉFÉRENCES COMMUNES

La Tour Eiffel, la Comédie Française, les 360 restaurants du Groupe Auchan, Médiamétrie, EDF-RTE, la Française des Jeux, les Autoroutes et Tunnel du Mont Blanc, l'Imprimerie Nationale, Eurotunnel, les Centres Hospitaliers Universitaires (CHU) de Caen, Dijon, Marseille, Nice et Nîmes, plus d'une centaine d'établissements de santé, des dizaines de maisons de retraite et de centres médico-sociaux.

Cette entreprise est labellisée Jeune Entreprise Innovante et soutenue par OSEO.

Logiciel  
d'entreprise

“ Le programme IDÉES a été un véritable accélérateur de business. Il nous a permis d'être identifiés au sein de Microsoft et d'y rencontrer les bons interlocuteurs, avec qui nous avons déjà travaillé pour plusieurs grands comptes. ”

David Lerman, CEO d'Excentive.

La rémunération individualisée représente aujourd'hui une telle masse financière que les entreprises cherchent à en maîtriser parfaitement toute la chaîne. Depuis sa création à Paris en 2002, Excentive propose des logiciels pour gérer les plans de rémunération les plus complexes et évaluer la performance de dizaines de milliers de collaborateurs d'après n'importe quel critère qualitatif ou quantitatif. Ses solutions s'adaptent à tout type d'organisation et secteur d'activité.



« Nous avons fait le choix d'une technologie 100% Microsoft pour bénéficier d'un environnement de développement totalement intégré, depuis l'EAI jusqu'à la restitution. Il nous permet de nous consacrer pleinement à ce qui fait notre vraie valeur ajoutée en tant qu'éditeur: les fonctionnalités et l'architecture de nos solutions. C'est un gain de productivité énorme et nos produits s'enrichissent régulièrement de nouvelles fonctionnalités grâce aux upgrades Microsoft ».

David Lerman, CEO d'Excentive.

Outre un étroit partenariat technologique en phase de conception et de test, Excentive a bénéficié de l'appui de Microsoft lors de l'approche commerciale de plusieurs grands comptes. Dans le prolongement de cette collaboration, Excentive déploie actuellement un projet de gestion de la rémunération de 45 000 salariés pour l'un des principaux réseaux bancaires français.

## ➤ TÉMOIGNAGE CAPITAL RISQUEUR

« Avec des projets concernant plusieurs dizaines de milliers de collaborateurs, Excentive conforte sa position sur un marché d'avenir. La gestion de la rémunération variable correspond à un besoin croissant d'individualisation des salaires, tant pour des raisons de motivation des salariés que de maîtrise des coûts ».

Pierre-Yves Dargaud, Président d'AP Management qui assure la gérance d'Access2Net.

## ➤ TÉMOIGNAGE CLIENT

« Depuis le déploiement d'Excentive Reward Server, nous pilotons avec précision nos plans de rémunération variable et nos collaborateurs disposent d'un portail de suivi de la rémunération, facteur essentiel de leur motivation. Tous nos managers ont apprécié la simplicité d'utilisation et la grande convivialité de l'outil ».

Luc Hennekinne, DRH de STILL France - SITLL est l'un des leaders européens en fabrication de chariots élévateurs.

## ➤ TECHNOLOGIES

Microsoft® Visual Studio® 2005, Microsoft® .NET Framework, Microsoft® Visual Basic® .NET, Microsoft® SQL Server™ 2005, Microsoft® Windows Server™ 2003, Serveur web IIS, BizTalk.

## ➤ RÉFÉRENCES COMMUNES

Air France Cargo, Alcatel, Barclays, Caisse d'Epargne, Cetelem, Laboratoires Boiron, STILL.

Cette entreprise est labellisée Jeune Entreprise Innovante et soutenue par OSEO.



### Contact

Georges Weil  
gweil@  
equitime.fr  
04 76 54 87 81  
1 allée de Certèze  
38610 Gières  
www.equitime.fr



### Contact

David Lerman  
david.lerman@  
excentive.com  
01 74 71 42 22  
2 bis rue Michelet  
92130 Issy les Moulineaux  
www.excentive.com

« Je réalise en 3 minutes ce qui me prenait auparavant 45 minutes par examen. Myrian® est la seule solution industrialisée du marché dans ce domaine. »

Yves Gandon, Professeur au CHU de Rennes.

Logiciel  
d'entreprise

Fondé en 2004 à Montpellier, Intrasense est un éditeur de logiciels de visualisation 2D/3D d'images médicales, pour l'aide au diagnostic et au suivi thérapeutique. Conviviales et dotées d'outils puissants de détection automatique des tissus, les solutions Myrian® aident radiologues, chirurgiens et cliniciens à établir un diagnostic précis et objectif, à planifier la stratégie thérapeutique et à en évaluer les effets, en particulier pour le suivi tumoral dans les cancers.

« Le partenariat avec Microsoft constitue un réel accélérateur de croissance en même temps qu'un gage de crédibilité vis-à-vis de nos partenaires financiers et industriels. Dès la création d'Intrasense en 2004, nous avons opté pour l'environnement .NET afin de développer des logiciels très industrialisés, dotés d'une interface utilisateur de haut niveau et capables d'évoluer rapidement. Nous comptons sur Windows Vista pour renforcer encore la convivialité de nos applications et la sécurité des images médicales qu'elles permettent de traiter. »

Stéphane Chemouny, Président d'Intrasense.

## TÉMOIGNAGES CLIENTS

« J'utilise les solutions Myrian® au quotidien pour réaliser dans un temps très court des calculs précis et reproductibles de volumétrie hépatique et tumorale, nécessaires à la planification des hépatectomies. Je réalise ainsi en 3 minutes ce qui me prenait auparavant 45 minutes par examen. Myrian® est la seule solution industrialisée du marché dans ce domaine. Son environnement 3D, son ergonomie remarquable et sa grande capacité à évoluer me permettent de travailler plus efficacement et de partager mes analyses avec les chirurgiens. »

Yves Gandon, Professeur au CHU de Rennes.

« Nous avons sélectionné les solutions Myrian® pour compléter en France nos installations de scanners et d'IRM. Avec le marquage CE de sa gamme dans une classe élevée (IIa), sa démarche rigoureuse de certification ISO et son partenariat avec Microsoft, Intrasense a déployé une réelle approche industrielle. C'est aussi un partenaire réactif qui a su adapter rapidement ses logiciels à nos besoins spécifiques. Aujourd'hui, nous proposons Myrian® aux utilisateurs de nos scanners et IRM qui ont besoin de consoles de diagnostic faciles à prendre en main, très communicantes et capables d'évoluer sans rupture de la 2D vers la 3D et les modules cliniques spécialisés. »

Patrice Coudray, Toshiba Médical France.

## TECHNOLOGIES

Intégralement développé sous Microsoft® Visual Studio® .NET et 2005 et Vista, compatible avec les systèmes Windows® NT4, 98, 2000 et XP, production automatique de rapports sous format Word®.

## RÉFÉRENCES COMMUNES

CHU de Montpellier, Hôpital Beaujon (AP-HP), CHU de Rennes, Hôpital Jean Verdier (AP-HP).

Cette entreprise est labellisée Jeune Entreprise Innovante et soutenue par OSEO. Elle a obtenu en 2003 le titre de Lauréat National Catégorie « Emergence » lors du Concours National d'Aide à la Création d'Entreprise de Technologie Innovante (Ministère de la Recherche).

« Grâce à l'utilisation du Forms Automation System nous pouvons lancer un médicament plus rapidement sur le marché, ce qui profite aux patients et représente d'importantes économies. »

Paul van Giersbergen, Senior Pharmacologiste, Clinique d'Actelion Pharmaceuticals.

Logiciel  
d'entreprise

Créé en 2003, Kayentis est éditeur et intégrateur de solutions professionnelles d'écriture et de notariation numérique. Basée sur une plateforme de dématérialisation et d'intermédiation de documents manuscrits, la solution permet de rendre une simple feuille de papier intelligente et de l'interfacer instantanément avec les applications Métier de l'entreprise. Le papier devient alors un véritable périphérique du poste de travail.



« Le support technologique de Microsoft a été déterminant pour intégrer la solution Kayentis au poste de travail informatique et faire du papier un véritable périphérique. Nous avons gagné 12 à 18 mois sur notre programme de développement grâce à l'aide technique et marketing de Microsoft. Nous avons travaillé activement avec les équipes françaises et américaines de Emerging Businesses Team (EBT) qui ont qualifié la pertinence de nos produits. Nous avons aujourd'hui une visibilité certaine, y compris au sein du Microsoft Technology Center qui est à la pointe de l'innovation Produits et Logiciels. »

Philippe Berna, Président Fondateur de Kayentis.

## TÉMOIGNAGE CLIENT

« Le stylo, par son usage intuitif, permet un retour et un contrôle immédiats des données, primordiaux pour la qualité des essais cliniques que nous menons. »

Philippe Ravaut, Responsable de l'Unité de Recherche Clinique Paris-Nord (AP-HP).

## TÉMOIGNAGE CAPITAL RISQUEUR

« Le marché de la capture des données et du traitement des formulaires nous paraît de grande ampleur, en particulier dans les secteurs d'activité où la traçabilité est de rigueur. La solution de Kayentis correspond bien aux attentes de ce marché. Nous pensons que Kayentis détient l'ensemble des atouts nécessaires pour satisfaire les acteurs du formulaire de confiance, en particulier dans les situations de mobilité. »

Hervé Schricke, Président du directoire de Xange

## TECHNOLOGIES

Microsoft® Windows Server™ 2003, Microsoft® SQL Server™ 2005, Microsoft® .NET 2.0, Microsoft® Active Directory®, Microsoft® Windows® XP, Microsoft® Internet Explorer® 7.0, Microsoft® Office 2007, Microsoft® SharePoint 2007, Microsoft® Visual Studio® 2005.

## RÉFÉRENCES COMMUNES

AP-HP, Actelion Pharmaceuticals, EADS-CCR Eurocopter, La Poste, Suez-Ineo, Axon'Cable, Showroom MTC, Laboratoires pharmaceutiques internationaux.

Cette entreprise est labellisée Jeune Entreprise Innovante et soutenue par OSEO.



Stéphane Chemouny  
Président d'Intrasense

### Contact

Patrick Mayette

mayette@  
intrasense.fr

04 67 13 01 30

Cap Oméga - CS 39521  
Rd Point Benjamin Franklin  
34960 Montpellier Cedex 2

www.intrasense.fr



### Contact

Philippe Berna  
pberna@  
kayentis.fr

+33 (0) 1 69 18 25 40

4 route de la Noue  
91190 Gif-sur-Yvette

www.kayentis.fr

# PERTINENCE

« Le rendement d'un de nos vaccins avait chuté de près de 50%. Pertinence nous a permis de résoudre cette difficulté et même d'améliorer le rendement initial. »

René Labatut, VP Manufacturing, Sanofi-Pasteur.

Logiciel  
d'entreprise

Pertinence est un éditeur leader sur le marché de l'Enterprise Manufacturing Intelligence. Grâce à une technologie innovante d'analyse de données, Pertinence permet aux professionnels d'améliorer la qualité des process, de mieux gérer leur mise au point et de réduire le temps nécessaire au lancement de nouveaux produits. Créée en 2000, Pertinence est basée en Europe et aux Etats-Unis.



«Le déploiement de Pertinence Suite se fait principalement dans l'industrie pharmaceutique ainsi que dans l'aérospatial. Alors que notre portefeuille clients s'étoffait, notre relation avec Microsoft – qui a une approche technologique et business très pragmatique – s'est convertie en un partenariat solide en France mais aussi à l'international».

Amélie Faure, PDG de Pertinence.

## TÉMOIGNAGE CLIENT

Sanofi Pasteur fabrique des vaccins visant à prévenir les maladies infectieuses chez l'homme. Sanofi Pasteur utilise Pertinence pour améliorer l'industrialisation de ses produits, la robustesse de ses process et la résolution d'incidents de fabrication rencontrés sur l'ensemble de ses sites de production dans le monde.

«Le rendement d'un de nos vaccins avait chuté de près de 50% suite à un changement de matière première imposé par de nouvelles réglementations. Pertinence nous a permis de résoudre cette difficulté et même d'améliorer le rendement initial. Il était tombé de 90 à 45 (en unité internationale) alors qu'il est maintenant supérieur à 100».

René Labatut, VP Manufacturing, Sanofi-Pasteur.

## TÉMOIGNAGE CAPITAL RISQUEUR

«Pertinence possède une technologie unique et très innovante, et a su démontrer sa capacité non seulement à travailler avec des leaders industriels, mais aussi à développer des partenariats avec des acteurs incontournables du monde du logiciel, tels que Microsoft. Nous sommes fiers de faire partie de cette belle aventure».

Philippe Collombel, Partech.

## TECHNOLOGIES

Microsoft® .NET, Microsoft® SQL Server™ 2005, Microsoft® Office 2007, Microsoft® Visual Studio® 2005.

## RÉFÉRENCES COMMUNES

Sanofi Pasteur, EADS, Airbus, BMW, Siemens.

Cette entreprise est soutenue par OSEO.

# SEEMAGE

Logiciel  
d'entreprise

« La facilité d'emploi du logiciel de Seemage a été déterminante pour nous car l'accès aux modèles 3D est un point clé de la mise en œuvre de notre expertise technique. »

Philippe Delias, Chef de Projet, Faurecia Seating.

Créé en 2002 à Sophia-Antipolis, Seemage est aujourd'hui le leader de la diffusion de l'information 3D dans l'entreprise et auprès des usagers. Son système permet de diffuser des informations produit à tous, à chacun des stades de la vie du produit et au format adapté. Les investissements des entreprises dans la CAO, la gestion du cycle de vie du produit, l'ERP et la gestion de la relation client (CRM) sont ainsi optimisés.



«Ce partenariat montre la pertinence de nos solutions pour l'entreprise. Nos clients souhaitent sortir les données CAO des départements R&D et pouvoir manipuler des modèles 3D complexes pour un coût moins élevé. Seemage permet tout cela aujourd'hui. Et dans quelques mois, avec le lancement de Vista, notre offre sera encore renforcée sur tous ces aspects».

Chris Williams, PDG de Seemage.

## TÉMOIGNAGE CLIENT

«Faurecia Seating a développé récemment un logiciel permettant la mise en place d'un système de gestion de la connaissance, reposant sur deux modules: Master Principles et Knowledge Filters. Le premier se concentre sur le produit et la définition de processus, le second formalise l'expertise technique. Nous avons entièrement intégré le visualiseur 3D de Seemage à ces deux modules. La facilité d'emploi du logiciel de Seemage a été déterminante pour nous car l'accès aux modèles 3D est un point clé de la mise en œuvre de notre expertise technique. Nous utilisons également la cinématique de Seemage pour démontrer la modularité des sièges, ce qui est toujours apprécié pendant les revues avec nos clients».

Philippe Delias, Chef de Projet, Faurecia Seating.

## TÉMOIGNAGE CAPITAL RISQUEUR

«Seemage est à la pointe de la technologie qui permet l'accès de tout utilisateur à l'information produit. Sa structure XML a libéré Seemage des formats de CAO et a rendu possible des modes de travail vers lesquels toute l'industrie converge. En tant qu'investisseur, je vois en Seemage le potentiel d'un leader mondial».

Jean-Michel Barbier, Directeur Associé de TechFund Europe et Président de Seemage Supervisory Board.

## TECHNOLOGIES

Microsoft® Windows® 2003 Server™, Microsoft® Windows Vista™, Microsoft® Office 2007.

## RÉFÉRENCES COMMUNES

PSA Peugeot Citroen, Renault, Alcatel Alenia Space, Groupe Safran, Thales, John Deere, MBDA, Renault F1, EADS CCR, Groupe Master Image.

Cette entreprise est labellisée Jeune Entreprise Innovante et soutenue par OSEO.



Amélie Faure  
PDG de Pertinence

### Contact

Frédéric Halley  
frederic.halley@  
pertinence.com

01 44 76 81 81

32 rue des Jeûneurs  
75002 Paris

www.pertinence.com



### Contact

Chris Williams  
cwilliams@  
seemage.com

04 89 87 90 05

400 avenue Roumanille  
06906 Sophia-Antipolis  
Cedex

www.seemage.com

« Sinequa a privilégié la technologie .NET pour développer son offre Intuition Corporate Edition. L'offre technologique de Microsoft est aujourd'hui la meilleure du marché. »

Alexandre Bilger, DG et Architecte de Sinequa.

Logiciel  
d'entreprise

Editeur de logiciel spécialisé dans le moteur de recherche sémantique pour entreprise, Sinequa capitalise sur 20 années de R&D et est, avec près de 200 clients, le leader français dans le secteur de la presse, du e-commerce et Web 2.0, et de l'entreprise. Sinequa est rentable, a doublé son chiffre d'affaires en 24 mois et vient de lever 4 millions d'euros pour son développement européen.



« L'entreprise n'est pas réductible à une vision à plat de l'information ! Les contenus d'entreprise sont de natures et langues variées et associés à des données structurées. Notre technologie d'analyse sémantique brevetée permet de rapprocher un document contenant « facturation à la livraison » de la question « conditions de paiement ». Intuition est le seul produit capable de faire cette opération automatiquement. Le couplage de SharePoint Server 2007 et d'Intuition permet aux utilisateurs d'accéder à une recherche intuitive centrée sur les éléments utiles à leur travail. Ils disposent ainsi d'une offre intégrée aboutie pour créer, partager, structurer et retrouver l'information non structurée ».

Jean Ferré, PDG de Sinequa.

## TÉMOIGNAGE CLIENT

Intuition peut extraire à la volée les informations facilitant leur compréhension (personnes, entreprises, lieux géographiques, dates, sujets et thématiques, etc.) et propose également un affinage des listes de réponses via des « concepts associés », une fonctionnalité que Jean-Christophe Mougnaud, DSI de la Compagnie Financière Edmond de Rothschild, considère comme clé. Il ajoute : « l'alliance de Sinequa et de Microsoft renforce la proposition de valeur d'Intuition ».

« L'extraction des noms de personnes couplée avec la puissance de l'indexation sémantique nous offre une opportunité unique de mieux localiser experts et expertise ».

**Eric Juin, Responsable E-business et Knowledge Management de Bouygues Construction.**

## TECHNOLOGIES

Microsoft® .NET 2.0, IIS, Microsoft® Windows Server™ 2003, Microsoft® Visual Studio® 2005, Microsoft® Office SharePoint™ Server 2007, Microsoft® SQL Server™ 2005.

## RÉFÉRENCES COMMUNES

Arkema, Compagnie de Saint Gobain, EADS, Groupe BPI, SFR, La Compagnie Financière Edmond de Rothschild.

Cette entreprise est soutenue par OSEO.

Logiciel  
d'entreprise

« Dans le cadre de la poursuite de nos initiatives basées sur SOA, XIC contribuera à améliorer la maîtrise de notre secteur d'activités et l'adaptation de nos systèmes de gestion tout en intégrant l'ensemble de nos processus redondants et de nos systèmes. »

Marc Abbt, DSI de Generali Suisse, filiale de Generali Assurances.

Fondée en 2000 à Paris, Xcalia fournit aux entreprises un logiciel d'intermédiation pour la création d'applications composites transactionnelles offrant un accès fiable, configurable et unifié aux données et aux services, sans impact sur l'environnement système ou l'infrastructure, facilitant ainsi le déploiement SOA. Xcalia est basée à Paris et est implantée aux États-Unis et en Allemagne.

Xcalia est Membre de l'International Interoperability Vendor Alliance.



« Xcalia étend l'interopérabilité de Microsoft avec les environnements J2EE dans une SOA et facilite l'intégration avec les systèmes centraux, les anciennes applications et les applications Java. Ceci permet aux services .Net d'être exécutés en liaison avec d'autres données et services au sein d'applications composites transactionnelles à forte volumétrie comme déjà disponible pour le monde Java avec Xcalia Intermediation Core (XIC) ».

Pierre Violo, PDG de Xcalia.

## TÉMOIGNAGE CLIENT

« Nous sommes pleinement satisfaits de l'offre de Xcalia. Les performances du produit sont plus que satisfaisantes et l'ensemble de l'équipe a été très réactive. Dans le cadre de la poursuite de nos initiatives basées sur SOA, XIC contribuera à améliorer la maîtrise de notre secteur d'activités et l'adaptation de nos systèmes de gestion tout en intégrant l'ensemble de nos processus redondants et de nos systèmes. Nous pouvons garder nos applications patrimoniales tout en utilisant de nouvelles applications composites basées sur des services communs d'accès à d'importants silos de données venant de différents systèmes. Nous migrons nos mainframes vers des applications distribuées et Xcalia nous aidera à accéder et à utiliser facilement ces précieux acquis ».

**Marc Abbt, DSI de Generali Suisse, filiale de Generali Assurances.**

## TÉMOIGNAGE CAPITAL RISQUEUR

« Le partenariat de Xcalia avec un acteur tel que Microsoft a un effet immédiat dans la mesure où les clients ont besoin d'avoir une confiance à 110% en une start-up avant de développer des applications critiques telles que celles qu'autorise Xcalia. En tant que tel, le programme IDÉES de Microsoft va au-delà de la technologie et du marketing et apporte une réelle valeur à Xcalia et à l'ensemble de ses clients ».

**Frédéric Humbert, Partner, Innovacom.**

## TECHNOLOGIES

Microsoft® .NET, Microsoft® SQL Server™ 2005, WCF, MTS et Microsoft® Message Queuing.

## RÉFÉRENCES

BNP Assurances, Conforama, Unedic, EDF, Thalès, Fiducia, Barmenia Insurance, Generali Assurance, BPER (Banque Privée Edmond de Rothschild).

Cette entreprise est labellisée Jeune Entreprise Innovante et soutenue par OSEO.



### Contact

Jean Ferré

ferre@sinequa.com

51 rue Ledru Rollin  
94200 Ivry-sur-Seine

www.sinequa.com



### Contact

Pierre Violo

pierre.violo@  
xcalia.com

71 rue Desnouettes  
75015 Paris

www.xcalia.com

« Grâce à notre collaboration avec Microsoft, nous offrons aujourd'hui la plateforme de convergence fixe mobile «carrier grade» de référence. »

Thierry Zucchi, Dirigeant et fondateur d'Aliantiz.

Mobilité

Fondé en novembre 2003, Aliantiz est un éditeur de logiciels spécialisé dans les domaines des Télécommunications mobiles et de l'Internet.

« BeWip est le fruit d'une vision que j'ai eue il y a 4 ans, celle de la convergence de la voix et des services au sein des téléphones mobiles et autour des protocoles SIP et de l'Internet. Notre collaboration avec Microsoft en offre une parfaite illustration, qu'il s'agisse du mobile (à travers notre Softphone pour Windows Mobile) ou de la plateforme de services exploitant la puissance des produits Windows Server. Nous offrons aujourd'hui la plateforme de convergence fixe mobile «carrier grade» de référence et répondons ainsi aux attentes croissantes des opérateurs qui, de par le monde, sont à la recherche de nouveaux services et des revenus associés. »  
Thierry Zucchi, Dirigeant et fondateur d'Aliantiz.



## TÉMOIGNAGE CLIENT

« Notre partenariat avec la société ALIANTIZ était évident et a démarré il y a plus d'un an. La technologie BeWIP est totalement complémentaire avec la gamme de nos produits et services VOXEA. Le savoir-faire des ingénieurs nous a permis de valider rapidement la solution technique avec nos équipements, de personnaliser l'interface avec notre marque VOXEA, et de proposer à nos clients un service complémentaire innovant et fiable. Une collaboration efficace, pour une réussite qui, nous l'espérons, sera à la hauteur des énergies que nous avons dépensées respectivement. »

Laurent Boukris, Directeur Associé de la société CETEC Télécom.

## TECHNOLOGIES

Microsoft® .NET Framework  
Web Services  
Microsoft® SQL Server™ 2000 & 2005  
Microsoft® Windows Server™ 2003  
Microsoft® Office SharePoint™ Portal Server 2003  
Microsoft® Office SharePoint™ Server 2007  
Microsoft® Windows Mobile™

## RÉFÉRENCES COMMUNES

CETEC Télécom, AstraZeneca, Calyon, Crédit Suisse, Suez Energy Services, Veolia Environnement.

Cette entreprise est soutenue par OSEO.

Mobilité

« CodaSystem a rejoint le Programme IDÉES début 2006. Il s'agit d'une magnifique porte d'entrée pour une petite structure comme la nôtre. »

Frédéric Levaux, Président de CodaSystem.

Créé en 2002 à Paris, CodaSystem utilise les technologies les plus avancées en matière de sécurité des systèmes d'information et de cryptage. Intervenant dans de multiples secteurs (bâtiment, immobilier, distribution, transports, etc.), CodaSystem a développé une solution intégrée permettant de certifier des photos, sons et vidéos numériques et de créer des «originaux numériques».

La solution CodaSystem fonctionne sur les dernières générations de téléphones Windows Mobile, d'assistants personnels et sur PC portables couplés avec appareils photos numériques.



« Le Programme IDÉES est un véritable accélérateur. Les contacts avec les différentes divisions internes de Microsoft se sont faits plus simplement, les interlocuteurs techniques ont été rapidement identifiés et nous avons systématiquement obtenu des réponses à nos demandes. Le soutien marketing de Microsoft a également été important, nous permettant d'être présents lors de différents événements, séminaires et salons auxquels nous n'aurions pas pu assister seuls. »

Frédéric Levaux, Président de CodaSystem.

## TÉMOIGNAGE CLIENT

« Le Groupe Ludendo a déployé plus de 130 terminaux Windows Mobile sur l'ensemble de ses magasins «La Grande Récré» et «Jouetland». Nous cherchions une solution pour nos nouvelles procédures de contrôle interne sur les actions menées en magasin. La solution CodaSystem (photos probantes cryptées, horodatées et localisées) s'est avérée la plus simple d'utilisation et la plus fiable pour la gestion des photographies. Ainsi, le déploiement de Smartphone CodaSystem dans les magasins nous permet de mieux gérer nos animations et nos mises en avant, ce qui les rend d'autant plus performantes. »

Franck Mathais, Directeur Communication, Groupe Ludendo.

## TÉMOIGNAGE CAPITAL RISQUEUR

« CapDecisif a rejoint le programme IDÉES de Microsoft il y a un an. Plusieurs entreprises innovantes de notre portefeuille font partie du programme. Il est manifeste que l'aide de Microsoft, à un stade très amont du fonctionnement de ces sociétés, constitue un formidable atout pour leur développement. Ainsi, CodaSystem, qui s'impose comme la référence dans l'image certifiée, a considérablement accéléré ses développements grâce à la politique unique de partenariat de Microsoft. »

Jérôme Snollaerts, Président du Directoire de CapDecisif.

## TECHNOLOGIES

Microsoft® Windows Mobile™, Microsoft® .NET, Microsoft® Visual Studio® 2005, Microsoft® ActiveSync®, Microsoft® SQL Mobile.

## RÉFÉRENCES COMMUNES

Groupe Ludendo, Société Aquila, Groupe GSE, Fnac, Leclerc.



### Contact

Thierry Zucchi  
thierryz@aliantiz.com  
06 08 57 34 39  
76-78 avenue des Champs Elysées  
75008 Paris  
www.aliantiz.com  
www.bewip.com  
www.webobs.com



### Contact

Frédéric Levaux  
frederic.levaux@codasystem.com  
01 44 89 47 12  
Paris Cybervillage  
101-103 bd Macdonald  
75019 Paris  
www.codasystem.com

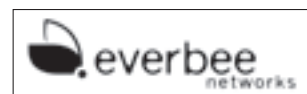
# EVERBEE NETWORKS

// Avec le partenariat Microsoft IDÉES, Everbee bénéficie d'une relation étroite avec les équipes techniques de Microsoft qui lui permet de fournir des produits innovants et en avance sur le marché. C'est un atout formidable! Everbee va pouvoir continuer à asseoir ses solutions au sein de l'environnement Windows Mobile. //

**Philippe Rechsteiner, Directeur des investissements, Remote Reward.**

Mobilité

Everbee Networks est spécialisé dans la sécurité «voix et données» sur plateformes mobiles. La société, fondée en 2000 à Paris, propose des composants logiciels de sécurité intégrables aux solutions de ses partenaires, ainsi que des prestations de services dans des domaines de pointe: cryptographie, sécurité des réseaux IP, Windows Mobile.



«La sécurité est encore aujourd'hui un frein important aux projets de mobilité. Lorsqu'ils envisagent le déploiement d'une flotte de PDAs, les décideurs s'inquiètent de la manière dont la sécurité des données sera assurée, que ce soit pour les données transmises lors des synchronisations ou celles stockées dans les terminaux mobiles.

De ce constat est née la stratégie d'Everbee Networks: nous développons des composants logiciels de sécurité pour Pockets PC et Smartphones qui permettent d'authentifier l'utilisateur et de chiffrer en temps réel les données sensibles: les données PIM, les répertoires locaux, les cartes de stockage amovibles... Nos composants sont intégrables en marque blanche dans des applications tierces d'éditeurs spécialisés dans la mobilité. En complément, nous fournissons des prestations de services pour aider nos clients à sécuriser les communications entre leur serveur et les terminaux mobiles».

**Patrick de Roquemaurel, PDG Everbee Networks.**



## Contact

Patrick de Roquemaurel  
proquemaurel@everbee.com  
01 44 55 01 55  
41 bd des Capucines  
75002 Paris  
www.everbee.com

## TÉMOIGNAGE PARTENAIRE

«Sparus Software édite une plateforme logicielle de gestion des terminaux communicants. Nous sommes convaincus que la sécurité ne peut être dissociée de l'administration. Les décideurs nous demandent d'ailleurs d'associer ces deux applications. Grâce à l'intégration des solutions d'Everbee, nous apportons à nos clients une réponse complète et unique alliant administration et sécurité des données tout en tenant compte des spécificités nationales en matière de sécurité».

**Bruno Jauffret, Directeur Marketing de Sparus Software.**

## TÉMOIGNAGE CAPITAL RISQUEUR

«Avec le partenariat Microsoft IDÉES, Everbee bénéficie d'une relation étroite avec les équipes techniques de Microsoft qui lui permet de fournir des produits innovants et en avance sur le marché. C'est un atout formidable! Everbee va pouvoir continuer à asseoir ses solutions au sein de l'environnement Windows Mobile».

**Philippe Rechsteiner, Directeur des investissements, Remote Reward.**

## TECHNOLOGIES

Windows® Mobile™ 5.0, Windows® Mobile 2003, Windows® CE 2006, Microsoft® ActiveSync®.

## RÉFÉRENCES COMMUNES

Appear Networks, Logitech, Sagem, Sparus Software, Wengo.

Cette entreprise est labellisée Jeune Entreprise Innovante et soutenue par OSEO.

# MIYOWA

Mobilité

// L'association des technologies de Miyowa et de Microsoft permet à Bouygues Telecom d'offrir le meilleur service de messagerie instantanée pour mobile, car il délivre tout simplement la même expérience que sur PC! //

**Olivier Laury, Directeur des contenus I-mode, Bouygues Telecom.**

Fondé en 2003 à Marseille, Miyowa est le leader européen des services communautaires de messagerie instantanée et de divertissement sur mobiles. Miyowa fournit en marque blanche, aux opérateurs et aux portails, des services de messagerie instantanée et d'accès aux contenus. Miyowa a créé la première technologie générique d'accès à la messagerie instantanée sur mobile: MoveMessenger™. En partenariat officiel avec les principales communautés de messagerie instantanée, Miyowa offre aux clients des opérateurs l'accès à leur messagerie et à leurs contenus multimédia préférés.



«La participation de Miyowa au programme IDÉES a été un succès. Nous avons été mis en relation directe avec les bons interlocuteurs chez Microsoft. Au quotidien, c'est une collaboration étroite dans une ambiance d'échanges ouverts et tournés vers le développement conjoint. Le partenariat avec Microsoft dans le cadre de ce programme a accru notre visibilité dans les médias et nous a aidé à convaincre nos clients français et internationaux de la fiabilité et de la pérennité de nos produits, ce qui a facilité le référencement de Miyowa chez les opérateurs téléphoniques».

**Pascal Lorne, PDG de Miyowa.**



## Contact

Pascal Lorne  
plorne@miyowa.com  
Regus Building  
27 avenue de l'Opera  
75001 Paris  
www.miyowa.fr

## TÉMOIGNAGE CLIENT

«L'association des technologies de Miyowa et de Microsoft permet à Bouygues Telecom d'offrir le meilleur service de messagerie instantanée pour mobile, car il délivre tout simplement la même expérience que sur PC!».

**Olivier Laury, Directeur des contenus I-mode, Bouygues Telecom.**

## TÉMOIGNAGE CAPITAL RISQUEUR

«Techfund s'est intéressé à Miyowa en raison de son expertise à la pointe de la messagerie instantanée pour mobiles et des technologies émergentes sur les applications communautaires. Miyowa a visé l'internationalisation depuis ses débuts et y est parvenue, ce qui en fait une société unique. Elle connaît aujourd'hui une formidable progression dans le monde entier et est en train de devenir, de fait, le standard de son marché».

**Kurt Keilhacker, Partner, Techfund.**

## TECHNOLOGIES

Microsoft® .NET, Microsoft® Windows Mobile™, Windows Live Messenger®, Microsoft® SQL Server 2005, Microsoft® Visual Studio® 2005.

## RÉFÉRENCES COMMUNES

Bouygues Telecom, COSMOTE Mobile Telecommunications S.A., Cellcom, Far EasTone, O2.

Cette entreprise est labellisée Jeune Entreprise Innovante et soutenue par OSEO.

# SPARUS SOFTWARE

« Le parrainage de Microsoft arrive à point nommé pour accélérer le développement commercial d'EveryWAN et s'assurer que ses évolutions seront optimisées et continueront à tirer le meilleur parti des technologies Microsoft à l'avenir. »

Laurent Foata, Directeur des Investissements, Axa.

Mobilité

Créé en 2003 et basé à Paris, Sparus Software édite une suite logicielle innovante de gestion de terminaux communicants qui lève les principaux freins et objections aux déploiements des applications mobiles d'entreprise sur les réseaux sans-fil (GPRS/Edge/3G et WiFi), tout en contribuant à la réduction des coûts d'exploitation. EveryWAN Mobility Manager est une solution « All-in-One » et « Plug&Play » qui intègre les fonctionnalités les plus avancées de sécurisation, de gestion des communications et d'administration des terminaux mobiles sous Windows Mobile™ et WindowsCE™, jusqu'à la prise de contrôle à distance en temps réel pour les besoins de support aux utilisateurs.



« En complément de notre statut de Microsoft Certified Partner – Mobility Solutions, le programme IDÉES nous apporte une relation privilégiée avec les équipes et les partenaires de Microsoft pour faciliter et accélérer l'introduction sur le marché de notre produit de nouvelle génération. Les solutions mobiles sont nouvelles pour beaucoup d'entreprises. Le choix de terminaux Windows Mobile s'avère être une décision essentielle pour la pérennité de leurs investissements, du fait d'une intégration poussée avec la messagerie, les outils bureautiques et les systèmes de base de données de la plateforme "Entreprise" de Microsoft. »

Franck Delorme, Président de Sparus Software.



## Contact

Franck Delorme  
fdelorme@  
sparus-software.com  
01 53 25 06 45  
6 rue de la Victoire  
75009 Paris  
www.sparus-software.com

## TÉMOIGNAGE CLIENT

« Nos techniciens et nos commerciaux doivent assurer la meilleure qualité de service à nos clients en temps réel. Le logiciel EveryWAN de Sparus Software nous permet d'apporter ce même niveau de service à nos utilisateurs nomades en fiabilisant leurs transferts de données, en administrant à distance leurs équipements et en les accompagnant sur le terrain. De plus, avec le même outil, nous réduisons nos coûts de support et de communication. »

Bertrand Enfrin, DSI de la société Velux.

## TÉMOIGNAGE CAPITAL RISQUEUR

« Moins de 18 mois après notre entrée dans le capital de cette jeune entreprise innovante, Sparus Software a su mettre sur le marché une offre parfaitement adaptée aux nouveaux enjeux de l'informatique mobile. Focalisé sur les flottes de terminaux connectés via les réseaux des opérateurs mobiles, Sparus Software a fait le pari du succès de la plateforme Windows Mobile. Le parrainage de Microsoft arrive à point nommé pour accélérer le développement commercial d'EveryWAN et s'assurer que ses évolutions seront optimisées et continueront à tirer le meilleur parti des technologies Microsoft à l'avenir. »

Laurent Foata, Directeur des Investissements, Axa.

## TECHNOLOGIES

Microsoft® Windows Mobile™ 5.0, Microsoft® Exchange Server™ 2007, Microsoft® ActiveSync®, Microsoft® SQL Server™ Mobile, Microsoft® Visual Studio® 2005.

## RÉFÉRENCES COMMUNES

ICADE (Groupe CDC), Velux, Bouygues Telecom.

Cette entreprise est labellisée Jeune Entreprise Innovante et soutenue par OSEO.

# VOLUNTIS

Mobilité

« Deux mois après avoir intégré le programme, nous avons déjà d'importantes retombées presse. Le support technique offert par Microsoft et l'accès au Microsoft Technology Center ont également constitué des atouts supplémentaires pour notre levée de fonds. »

Pierre Leurent, PDG Fondateur de Voluntis.

Fondé en 2001 à Paris, Voluntis est l'éditeur de medpassport, suite logicielle de gestion de la relation patient, destinée en priorité aux industriels de la santé (laboratoires pharmaceutiques, fabricants de matériel et de dispositifs médicaux), aux prestataires de soins à domicile, ainsi qu'aux assureurs publics et privés. Système d'information intégré, multi-canal et multilingue, medpassport gère, pour toutes les pathologies, la collecte, le partage et l'analyse des données de santé, afin d'améliorer la prise en charge des patients.



« L'offre de medpassport combine les avantages d'une suite logicielle aux fonctionnalités métier très étendues et les atouts de l'architecture On-Demand. Les coûts et les délais de déploiement sont réduits, ainsi que les dépenses d'opération indexées sur la montée en puissance des programmes de nos clients. Microsoft .NET nous assure une grande flexibilité de déploiement, une forte robustesse applicative ainsi qu'une large interopérabilité avec des systèmes tiers – une nécessité dans le secteur médical. »

Pierre Leurent, PDG Fondateur de Voluntis.



## Contact

Pierre Leurent  
pierre.leurent@  
voluntis.com  
4 rue Diderot  
92150 Suresnes  
www.voluntis.com

## TÉMOIGNAGES CLIENTS

AXA Assistance, réseau international d'assistance et de services pour les Entreprises et les Particuliers, a initié l'utilisation de medpassport comme plateforme technologique dans sa gestion des programmes de laboratoires pharmaceutiques.

« Les fonctionnalités de medpassport répondent à nos attentes et à celles de nos clients. »

Jean-Michel Courtant, Directeur du développement et des partenariats d'AXA Assistance France.

Intégrateur et Distributeur de solutions technologiques avancées, SOLVIS est partenaire de Voluntis en Suisse et en Scandinavie.

« L'offre medpassport nous semble bien adaptée aux demandes du marché de la santé en Suisse et dans les pays scandinaves. La modularité de l'offre medpassport ainsi que l'architecture « On-Demand » apporte toute la flexibilité dont ont besoin les filières et réseaux de soins pour répondre aux attentes des patients atteints de maladies chroniques. »

Didier Assandri, Directeur de la société SOLVIS.

## TÉMOIGNAGE CAPITAL RISQUEUR

« Les entreprises comme Voluntis sont des cibles d'investissement privilégiées pour CapDecisif. Fortement innovantes, à la croisée de plusieurs compétences, elles sont sur des marchés prometteurs encore émergents. Voluntis est un réel pari sur l'avenir et sur la place qu'auront les patients dans la gestion de leur santé. »

Olivier Dubuisson, membre du Directoire de CapDecisif.

## TECHNOLOGIES

XML et Microsoft® .NET, Microsoft. NET 2.0, Windows Mobile 5.0, SQL Server 2005 et Windows Server 2003, Microsoft® Visual Studio® 2005. Voluntis est Microsoft Certified Partner.

## RÉFÉRENCES COMMUNES

AstraZeneca, Bayer, Nestlé, Orkyn, Pfizer, Respironics, Sanofi-Aventis.

Cette entreprise est labellisée Jeune Entreprise Innovante et soutenue par OSEO.

« Notre ambition est de mettre un robot dans chaque maison, et une robuBOX™ dans chaque robot. Pour réaliser cette ambition, nous avons choisi d'utiliser les technologies Microsoft. »

Vincent Dupourqué, Président et co-fondateur de Robosoft.

Créée en 1985 et basée à Bidart, Robosoft est la première start-up issue des laboratoires de l'INRIA. Robosoft est aujourd'hui pionnier et leader sur le marché des solutions de robotique avancée. L'entreprise propose une gamme complète de robots intelligents et modulaires, destinés à l'automatisation des services comme le transport des biens et des personnes, le nettoyage industriel, la sécurité ou l'assistance des personnes à domicile.



« La démocratisation de la robotique nécessite à la base un environnement lui-même démocratisé et familier: Windows. En un an et en s'appuyant sur Visual Studio, .NET et Microsoft Robotics Studio, Robosoft a créé la robuBOX™, permettant de contrôler aussi bien un robot simple que des flottes entières.

La robuBOX™ intègre plus de 80% de la complexité nécessaire à la mise en place des robots de services. En fournissant une plateforme commune de développement logiciel, Microsoft Robotics Studio permet à des sociétés comme Robosoft de surmonter l'un des principaux obstacles sur le marché de la robotique: la fragmentation due à l'incompatibilité des plateformes disponibles.

A l'occasion de RoboBusiness 2006, qui s'est tenu en juin à Pittsburgh, Robosoft a présenté son robot tout terrain, le robuROC6, mettant en évidence tout le bien fondé de l'architecture construite à partir de la robuBOX™ et programmée avec Microsoft Robotics Studio.

Vincent Dupourqué, Président et co-fondateur de Robosoft.



### Contact

Vincent Dupourqué  
vincent.dupourque@robosoft.fr  
05 59 41 53 60  
Technopole d'Izarbel  
64210 Bidart  
www.robosoft.fr

### TÉMOIGNAGE CLIENT

Orange, l'un des principaux opérateurs téléphoniques, va proposer des visites de musées à distance par Internet via un robot développé par Robosoft. Il n'aura fallu que trois mois pour réaliser ce système robotisé grâce aux technologies Microsoft, qui offrent un environnement permettant des développements rapides et réutilisables.

« Avec cette application, nous fournissons à nos clients ce que personne ne leur avait fourni avant. Une expérience unique et excitante sans quitter sa maison. »

Didier Sansier, Directeur Marketing, Orange.

### TÉMOIGNAGE CAPITAL RISQUEUR

« Le partenariat avec Microsoft est un élément clé qui va aider Robosoft à accélérer sa croissance en lui permettant de concentrer ses efforts sur le développement de solutions robotiques sur étagère, à forte valeur ajoutée. »

Thierry Letaille, Président d'ACE Management.

### TECHNOLOGIES

Microsoft® Robotics Studio, Microsoft® Visual Studio® .NET, Microsoft® Visual C#, Microsoft® Jscript, Microsoft® Visual Studio® 2005.

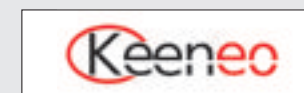
### RÉFÉRENCES

INRIA, DGA, Générale des Eaux, Musée du Louvre, Orange, Irisbus, Conseil Général de la Moselle.

« L'augmentation de l'efficacité de la vidéo surveillance ainsi que la qualité des informations proposées par ce type d'outil, devraient nous conforter dans l'utilisation de ces technologies à l'avenir. »

Cyril Bazetoux, Direction des études et services techniques, Aéroport Nice Côte d'Azur.

KEEneo, spin-off de l'INRIA Sophia-Antipolis, créée en 2005, fournit des solutions logicielles de Vidéo Surveillance Intelligente (VSI) adaptées aux besoins de ses clients pour les aider à gérer l'ensemble des flux vidéos issus des systèmes traditionnels de CCTV. Ces solutions permettent d'améliorer la qualité et la fiabilité du système et de diminuer ses coûts d'exploitation. KEEneo met à disposition de ses clients deux lignes de produits robustes, SAFE (sécurisation des biens et des personnes) et CONTROL (gestion de flux de personnes, de véhicules ou d'objets).



« Le partenariat avec Microsoft France permet à Keeneo de développer son implantation auprès de grands comptes. En outre, les produits logiciels sur étagère SafeZone et UnitControl de Keeneo profitent des performances et des avancées en termes de sécurité informatique des logiciels et systèmes d'exploitation de Microsoft. »

Thomas Herlin, Directeur Général de Keeneo.



Benoît Georis  
Président de Keeneo



Thomas Herlin  
Directeur des Ventes  
de Keeneo

### Contact

Benoît Georis  
benoit.georis@keeneo.com  
04 97 15 53 01  
2004 route des Lucioles  
BP 93  
06902 Sophia-Antipolis  
www.keeneo.com

### TÉMOIGNAGE CLIENT

« Keeneo nous permet de faciliter la fluidité de la circulation des véhicules et des voyageurs au sein du Terminal 1 :

- A l'entrée, le produit Keeneo FlowControl apporte une aide précieuse concernant le respect des règles du plan « Vigipirate », puisque les mesures fournies par FlowControl visent à limiter la constitution de bouchons;
- A l'intérieur, FlowControl est appliqué à l'estimation de la densité des voyageurs au niveau des postes d'inspection filtrage.

Ce système de mesure propose une surveillance aisée de ces files. Il offre une mesure objective du temps d'attente qui doit rester le plus court possible pour le confort des passagers.

L'équipe de Keeneo propose un réel accompagnement dans le déploiement de ses solutions. L'aéroport a été particulièrement convaincu par la démarche « try & buy » de Keeneo, qui permet de bénéficier d'une phase de test des produits avant achat. Quoi qu'il en soit, l'augmentation de l'efficacité de la vidéo surveillance ainsi que la qualité des informations proposées par ce type d'outil, devraient nous conforter dans l'utilisation de ces technologies à l'avenir. »

Cyril Bazetoux, Direction des études et services techniques, Aéroport Nice Côte d'Azur.

### TECHNOLOGIES

Microsoft® Windows® XP et Vista, Microsoft® Windows Server 2003, Microsoft® Visual Studio® 2005.

### RÉFÉRENCES COMMUNES

Aéroport Nice Côte d'Azur, Showroom MTC, Sonatrach en Algérie.

Cette entreprise est labellisée Jeune Entreprise Innovante. En 2005, elle était lauréate du Concours National de Création d'Entreprise (Ministère de la Recherche).

« Nos intégrateurs qui ont choisi ZoneCentral de Prim'X apprécient également l'aspect « Vista ready » qui est, en ce moment, un avantage commercial indéniable. »

Tony Cilibrasi, Responsable de l'offre Chiffrement chez Computerlinks.

Sécurité

Fondé à Lyon en 2003, Prim'X Technologies est un éditeur de solutions logicielles destinées à garantir la sécurité des systèmes d'information (postes de travail, serveurs, médias amovibles). Prim'X propose aux entreprises européennes soucieuses de la confidentialité de leurs données des solutions de confiance simples d'utilisation, globales et faciles à déployer. Son produit phare, ZoneCentral, opère dans le kernel de Windows et permet de gérer des espaces utilisateurs chiffrés, répartis et cloisonnés.



« Nos produits sont très innovants et incarnent une nouvelle génération de technologies pour le chiffrement de données, administré en toute transparence grâce à une forte intégration au cœur des plateformes Windows. Le Microsoft Technology Center nous a été d'une grande aide, d'un point de vue technologique notamment, dans le cadre des travaux effectués en amont pour la plateforme Windows Vista. Bien entendu, le soutien de Microsoft contribue également à conforter la pérennité technologique de nos solutions vis-à-vis de nos clients. »  
Serge Binet, Directeur Général de Prim'X Technologies.

## TÉMOIGNAGE CLIENT

« Après une étude comparative du marché, nous avons choisi de distribuer dans notre réseau les produits de Prim'X pour plusieurs raisons: tout d'abord, il s'agit d'une technologie intégrée à Windows qui facilite les déploiements; ensuite, cette technologie offre une ergonomie qui rend le produit transparent pour les utilisateurs; enfin, elle est dotée d'une capacité fonctionnelle étendue qui permet de sécuriser les fichiers stockés sur les postes de travail fixes ou mobiles, les serveurs et les supports amovibles. Nos intégrateurs qui ont choisi ZoneCentral de Prim'X apprécient également l'aspect « Vista ready » qui est, en ce moment, un avantage commercial indéniable. »

Tony Cilibrasi, Responsable de l'offre Chiffrement chez Computerlinks.

## TÉMOIGNAGE CAPITAL RISQUEUR

« Le programme IDÉES est un partenariat qui fonctionne... et dont les actionnaires profitent aussi! L'engagement et la réactivité de Microsoft contribuent à asseoir Prim'X dans son écosystème et à accélérer son développement. Nul doute que, au final, la valeur de Prim'X s'en trouve renforcée. »

Frédéric Humbert, Partner, Innovacom.

## TECHNOLOGIES

Microsoft® Windows® XP et Vista, Microsoft® Visual Studio® 2005, Microsoft® .NET.

## RÉFÉRENCES COMMUNES

France Telecom R&D, CEA, EADS Sodern, Lafarge Aluminates, ADP, CNRS.

Cette entreprise est labellisée Jeune Entreprise Innovante et soutenue par OSEO.

Sécurité

« StormShield a été choisi pour son approche innovante et pertinente de la sécurité. Désormais, grâce à la technologie de protection comportementale, le niveau de sécurité de notre parc de PC est maximal. »

Patrick Hyest, DSI, Fairtec, Groupe SITA.

Créé en 2003 à Paris, SkyRecon Systems est un éditeur spécialisé dans la protection intelligente des postes de travail Windows. StormShield® Security Suite, la solution phare de SkyRecon, permet aux entreprises de protéger leur flotte de PC, fixes et mobiles, contre toutes formes d'attaques malicieuses connues ou inconnues et contre le vol ou la corruption de données. StormShield® repose sur une technologie exclusive et brevetée: S.H.A.R.P. (System Host Adaptive Response and Protection) – basée dans le kernel Windows.



« Grâce au soutien de Microsoft, nous avons pu remporter de belles affaires, accroître notre avance technologique et avoir une visibilité internationale. IDÉES, c'est le partenariat idéal pour le développement rapide d'une start-up innovante! De plus, le support du Microsoft Technology Center a été un atout lors du développement de notre nouvelle génération de produits fonctionnant sous Windows Vista. »  
Ravy Truchot, Fondateur et PDG de SkyRecon Systems.

## TÉMOIGNAGES CLIENTS

« Prise en main facile, solution intégrée, vraies politiques d'usage: StormShield est une solution de sécurité incomparable. Nous lui avons fait subir de nombreuses attaques et le produit a été irréprochable. »

Thierry Thireau, Architecte Réseau, Azur GMF.

« Dans le cadre de notre politique de sécurité avancée, nous avons besoin d'une solution permettant de combler les manques des outils standards et de protéger efficacement l'intégrité des postes clients. Après une série de tests effectuée sur des pare-feux personnels, StormShield a été la seule solution capable de nous permettre d'atteindre le niveau de sécurité requis. »

Olivier Corbier, Responsable Sécurité, Orsid.

## TÉMOIGNAGE CAPITAL RISQUEUR

« SkyRecon Systems nous a particulièrement séduits par la qualité de ses équipes et par son avance technologique qui lui permettent de proposer des solutions pertinentes sur un marché mondial où les entreprises doivent redéfinir la sécurité globale du poste client. C'est une société à très fort potentiel de croissance et le développement de ce partenariat avec Microsoft confirme la justesse de notre choix initial. »

Gilles Daguet, Partner, ACE Management.

## TECHNOLOGIES

Microsoft® Windows® XP et Visual Studio® 2005, Microsoft® .NET, Microsoft® SQL Server 2005, Vista.

## RÉFÉRENCES COMMUNES

Aegis Media, Arcep, Aviva, Crédit Agricole, Daher, Danone, GMF, Groupama, Minefi, Naf Naf, RTBF, Suez.

Cette entreprise est labellisée Jeune Entreprise Innovante et soutenue par OSEO.



### Contact

Serge Binet

serge.binet@primx.fr

04 26 68 70 02

Immeuble L'Orient  
10 place Charles Béraudier  
69428 Lyon Cedex 03

www.primx.eu



### Contact

Ravy Truchot

rtruchot@skyrecon.com

01 73 54 02 50

8 rue Lafayette  
75009 Paris

www.skyrecon.com

# IDYLIS

« L'adoption de l'accès haut débit par les TPE/PME couplée à l'expérience de l'équipe d'idylis dans la conception et la commercialisation de logiciels de gestion nous ont convaincus du bien fondé de ce projet d'entreprise. Tous les ingrédients sont réunis pour faire d'idylis le leader européen des logiciels de gestion en mode ASP. »

Olivier Dubuisson, Directeur Associé de Cap Décisif.

Software  
as a Service

Fondé en 2004, idylis est éditeur de plusieurs gammes de logiciels de comptabilité et de gestion fonctionnant en ASP, pour les TPE et les PME. Les logiciels idylis sont utilisables de manière modulaire ou sous forme de progiciel de gestion intégré.



« La plateforme de développement Microsoft .NET et SQL Server nous permettent de maintenir des applications de gestion de grande envergure dans lesquelles performance et sécurité sont essentielles. Le partenariat avec Microsoft garantit l'évolution de l'architecture mise en place pour offrir à nos clients un niveau de service constant, et cela même avec une croissance très élevée du nombre d'utilisateurs. Des outils tels que Visual Studio .NET et Visual Source Safe ont considérablement facilité le travail en équipe. »

Philippe Amand, PDG d'idylis.

## TÉMOIGNAGE CLIENT

« Winch Team intervient en conception, mise en place et soutien de la fonction administration et finance des PME. Afin d'assurer notre disponibilité et une réactivité permanente à nos clients, nous utilisons tout particulièrement les logiciels idylis comptabilité et liasse fiscale. Nous retrouvons dans les bénéfices de la solution idylis la politique d'excellence et de maîtrise des coûts que nous pratiquons au quotidien envers nos clients. »

Franck Dermagne, associé fondateur de Winch Team - Management & finance d'entreprise.



### Contact

Philippe Amand  
philippe.amand@  
idylis.com  
01 58 10 11 80  
10 rue Vandrezanne  
75013 Paris  
www.idylis.com

## TÉMOIGNAGE CAPITAL RISQUEUR

« L'adoption de l'accès haut débit par les TPE/PME couplée à l'expérience de l'équipe d'idylis dans la conception et la commercialisation de logiciels de gestion nous ont convaincus du bien fondé de ce projet d'entreprise. Tous les ingrédients sont réunis pour faire d'idylis le leader européen des logiciels de gestion en mode ASP. »

Olivier Dubuisson, Directeur Associé de Cap Décisif.

## TECHNOLOGIES

Microsoft® Visual Studio® 2005, Microsoft® .NET Framework, Microsoft® Visual Basic® .NET, Microsoft® SQL Server™ 2005, Microsoft® Windows Server™ 2003, Serveur web IIS.

## RÉFÉRENCES COMMUNES

Cabinet Amboise Audit, Roux-Troostwijk, Haras de la Cense.

# KALIBRAXE

« Notre métier de fournisseur d'électricité nécessite un niveau de disponibilité sans faille de nos systèmes. Microsoft nous permet de garantir, à partir d'une plateforme centrale, un service ininterrompu 24/24 et 7/7 à nos clients dans toute l'Europe. »

Michèle Assouline, Fondateur et PDG de KalibraXE.

Software  
as a Service

Créé en 2005, à Paris et à Londres, KalibraXE est fournisseur européen d'électricité pour consommateurs industriels. Ses logiciels d'achat horaire sur les bourses de l'électricité permettent à ses clients de réduire leur facture totale d'électricité de 5% à 15%.



« Comme l'actualité nous le rappelle régulièrement, la fourniture d'électricité nécessite un niveau de performance absolu. De plus, notre développement rapide et international requiert des outils qui peuvent absorber une augmentation de volume exponentielle sans adaptation spécifique. Face à ces contraintes particulières, KalibraXE s'est très naturellement tourné vers les technologies .Net, C# et SQL Server. »

La fourniture d'électricité nécessite, à une échelle européenne, une interaction parfaite et complexe entre les systèmes d'information de tous les intervenants : fournisseurs, réseaux des distributions rencontrés par chacun de nos clients. L'activité de KalibraXE le place au cœur de ces systèmes qui exigent le respect de normes d'interopérabilité et de fiabilité très strictes. Par ailleurs, la spécificité des situations rencontrées par chacun de nos clients exige une grande flexibilité d'interfaçage de nos applications. Ce que permettent les outils Microsoft.

L'importance des enjeux financiers nécessite une robustesse et une sécurité à toute épreuve. Nos équipes de recherche et de production sont entièrement satisfaites des performances de leurs outils Microsoft mais également du niveau de support disponible auprès de Microsoft. Les événements tels que le Microsoft Tech-Ed Developers 2006 de Barcelone permettent à nos équipes de bénéficier des derniers développements applicables à notre activité.

Nous sommes sereins quant à l'évolution future de nos applications car confiants dans la capacité de Microsoft à nous accompagner dans le développement et la sophistication de notre offre. »

Michèle Assouline, Fondateur et PDG de KalibraXE



### Contact

Michèle Assouline  
michele.assouline@  
kalibraxe.com  
01 40 68 00 40  
8 rue des Acacias  
75008 Paris  
www.kalibraxe.com

## TÉMOIGNAGE CAPITAL RISQUEUR

« Nous sommes heureux que KalibraXE puisse bénéficier du support de Microsoft qui lui donne l'opportunité de se positionner sur des technologies innovantes dans le domaine de l'électricité. La présence internationale de Microsoft permettra en outre de soutenir l'expansion européenne de KalibraXE. Nous ne pouvons qu'applaudir une telle initiative en faveur de jeunes entreprises innovantes. »

Laurent Laffy, Managing Partner, Arts Alliance.

## TECHNOLOGIES

Microsoft® Visual Basic® .NET, Microsoft® Visual Studio® 2005/C#, Microsoft® .NET 2.0, Microsoft® SQL Server™ 2003 et 2005, Microsoft® IIS.

« Grâce au Microsoft Technology Center, KDS a ré-architecturé sa solution sur la plateforme Microsoft® .NET. Celle-ci nous permet d'améliorer la performance, la disponibilité, la sécurité, l'extensibilité et la robustesse de notre solution. »

Moncef Khanfir, Directeur Général, KDS.

Software  
as a Service

Créé en 1994, KDS propose des solutions à la demande pour la gestion des voyages d'affaires et des notes de frais, répondant à des besoins essentiels des entreprises, qui vont de l'élaboration et de l'application de la politique voyages au traitement automatisé des notes de frais, en passant par la réservation des voyages en ligne. Chaque étape clé du processus peut être effectuée via les solutions KDS disponibles en mode ASP, améliorant les performances métier et générant des économies substantielles.



« La nouvelle version de la solution KDS Corporate basée sur une architecture de type SOA bénéficie des concepts .Net intégrés dans le serveur d'application (garbage collector, programmation par composants, etc.). L'ensemble du nouveau développement a été réalisé sous Visual Studio C# qui offre un accès centralisé et adapté à toutes les phases de développement. La conception et la mise en œuvre d'un framework spécifique nous permet ainsi de raccourcir les cycles de développement et de capitaliser sur la base développée.

Grâce à ces développements sur la plateforme Microsoft® .NET, nos clients bénéficient d'une plus grande disponibilité, d'un déploiement et d'une maintenance facilités et d'une nouvelle interface de programmation de web services qui simplifie l'intégration d'applications tierces.

Moncef Khanfir, Directeur Général, KDS.



#### Contact

Moncef Khanfir  
mkhanfir@  
kds.com

Centre d'Affaires  
la Boursidière  
BP 160  
92357 Le Plessis-Robinson  
www.kds.com

#### TÉMOIGNAGE CLIENT

« KDS est pour nous le standard en matière de réservation de voyages en ligne en Europe. Outre son expertise reconnue du voyage d'affaires, KDS nous est apparue comme ayant la perception la plus pertinente de notre problématique.

Alcatel apprécie l'ergonomie et la puissance du moteur tarifaire de KDS Corporate. Son offre extrêmement riche nous donne un accès direct à une large palette de fournisseurs et de tarifs (low-costs, hôtels, loueurs de voiture, etc.).

Aujourd'hui, chez Alcatel, 13000 employés réservent leurs voyages d'affaires via KDS Corporate. Le taux d'adoption de la solution est de 70% pour un taux de réservation complètement automatisée de 90%.

Cyriaque Benoist, Travel Director, Alcatel.

#### TÉMOIGNAGE CAPITAL RISQUEUR

« KDS ne laisse aucune place à l'erreur: 100% des transactions aboutissent, sans exception. La plateforme Microsoft en .Net nous offre la fiabilité dont nous avions besoin, et le programme IDÉES nous donne accès à des ressources humaines et technologiques de grande valeur.

Fred Destin, Partner, Atlas Venture.

#### TECHNOLOGIES

Microsoft® .NET et Visual Studio® 2005, Microsoft® Windows XP, Office 2007.

#### RÉFÉRENCES COMMUNES

Accenture, Aéroports de Paris, EADS, Saint-Gobain, Shell, Henkel.

Software  
as a Service

« Le bundle composé de Microsoft CRM et Neocase CS est une synthèse des solutions leaders du marché en terme de relation client. »

François Silvain, CTO de Neocase Software.

Créé en 2001 et installé en France, en Espagne et aux Etats-Unis, Neocase Software est éditeur de logiciels de CRM spécialisés dans la gestion et le traitement des contacts entrants. A ce jour, Neocase équipe plus de 100 centres de contact et représente l'un des éditeurs les plus actifs dans le domaine du Customer Service.



« Neocase CS for Microsoft Dynamics CRM 3.0 offre une solution de service client collaborative adaptée et dotée de fonctionnalités étendues pour répondre à tous les besoins. Les entreprises qui adoptent nos solutions peuvent désormais avoir une vue de type « Outlook » de tout l'historique de leurs clients et de leurs questions, et anticiper leurs futurs besoins. Neocase se fond parfaitement dans Microsoft Dynamics CRM 3.0 et est directement intégré dans le menu de navigation de l'application. »

François Silvain, CTO de Neocase Software.

#### TÉMOIGNAGE CLIENT

« Nous considérons nos clients comme nos partenaires et une partie de notre mission consiste à leur fournir un avantage concurrentiel dans leurs départements respectifs. Neocase nous permet de créer efficacement des interventions, de les tracer, de les résoudre et enfin de les clôturer. Grâce à Neocase, nous avons également pu adapter le produit à nos différents besoins. Travailler avec leur équipe technique a été un véritable plaisir. Ils sont compétents, énergiques, concentrés et nous aident toujours à adapter la solution Neocase à nos exigences. »

Greg Bonelli, Responsable IT chez Pacific Coast Building (PCCI).

#### TÉMOIGNAGE CAPITAL RISQUEUR

« Nous sommes ravis d'avoir investi dans Neocase Software au moment où l'entreprise entre dans cette phase passionnante de développement. Il est impressionnant de voir un éditeur de logiciel européen grandir aussi rapidement sur le marché américain. La combinaison d'une excellente équipe et de produits uniques permettent à Neocase de réaliser ses objectifs dans les meilleures conditions. »

Alexandre Wiedmer, Partner, Iris Capital.

#### TECHNOLOGIES

Microsoft® Dynamics CRM, Microsoft® SQL Server™ 2005, Microsoft® Visual Studio® 2005, Microsoft® .NET.

#### RÉFÉRENCES COMMUNES

LexisNexis, Cegetel, Toshiba, Plastic Omnium, DCN, Thomson.



#### Contact

François SILVAIN  
francois.silvain@  
neocase-software.com  
54 rue Martre  
92586 Clichy Cedex  
www.neocase-software.fr

# Microsoft Technology Center

UN OUTIL AU SERVICE DES START-UP DU PROGRAMME IDÉES

À Paris, le MTC offre toutes les technologies aux éditeurs qui souhaitent tester leurs applications dans différents environnements matériels et logiciels. Il permet aux éditeurs d'accéder aux ressources techniques de Microsoft et de bénéficier d'une aide à l'architecture afin d'accélérer leurs développements logiciels.

## LES OBJECTIFS DU CENTRE TECHNOLOGIQUE:

- ▶ Apporter aux solutions envisagées une vision stratégique claire et des capacités de démonstration.
- ▶ Participer à la mise en place rapide d'une solution par un transfert de compétence et l'accompagnement d'experts.
- ▶ Minimiser les risques par une validation de concept ou un test de performances des solutions envisagées.

« Le MTC est un centre de haute technologie où nous recevons nos clients et partenaires. C'est aussi un endroit où les start-up françaises que nous parrainons peuvent développer et tester leurs applications avec nos architectes, mais également recevoir leurs clients, leurs prospects et leurs partenaires pour faire des démonstrations et des rendez-vous commerciaux. »



Frédéric Aatz  
Manager du MTC Paris  
fredaatz@microsoft.com



Plateforme



Méthodologie



Expertise

## LE MICROSOFT TECHNOLOGY CENTER, C'EST :

- ▶ Une mission : constituer un environnement de choix pour accélérer les décisions technologiques et le business sur les plateformes Microsoft.
- ▶ Un espace de travail de dix salles pour des présentations, des démonstrations et des projets.
- ▶ Une infrastructure de Data center avec plus de 100 serveurs et 40 stations de travail. Technologies disponibles: x32, x64, I64, 2 à 8 processeurs, multi-cœur, blades, HPC, SAN 24 To, Réseau Gigabit.
- ▶ Un réseau mondial d'experts et de partenaires:



# Les partenaires du programme IDÉES

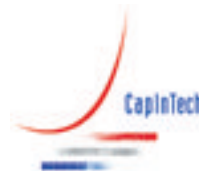
## CAPITAUX RISQUEURS



## CAPITAUX RISQUEURS (SUITE)



## ASSOCIATIONS



## INCUBATEURS/ACCOMPAGNEMENT





*Le soutien de Microsoft dans le cadre du programme IDÉES a eu un impact très positif, notamment auprès des grands comptes. Cette initiative est d'une grande aide pour les start-up car le marché français est toujours timide et frileux lorsqu'il s'agit d'investir auprès de jeunes sociétés dont la pérennité n'est pas encore garantie.*



**Serge Binet,**  
Directeur Général de Prim'X Technologies